

## **MBO**

### **LES CADRES DIRIGEANTS de SBA et COLITEL RACHETENT les activités du GROUPE EXPEDIAL (20 M€ de CA) qui devient AIR ROAD LOGISTICS & BAGGAGE SOLUTIONS**

**Ludwig Lefebvre, Philippe Rospars, Michael Bolen et Béatrice Cambourieu rachètent SBA et COLITEL aux côtés de SOFIMAC REGIONS dans le cadre d'un MBO (Manager Buy Out) structuré par Alienor Partners.**

Le groupe Expedial qui réalise près de 20 M€ de CA est composé de deux sociétés ayant chacune leur activité tout en ayant de fortes synergies entre elles :

- **Colitel** : transport urgent et planifié, logistique critique. Colitel dispose de 11 agences en France et de 350 partenaires en Europe pour réaliser des prestations de transport urgent et de logistique critique. Colitel propose également des solutions de transport planifié et de précaution ainsi qu'une offre santé de haute technicité (transport de matériel médical sensible et médicaments ..., température dirigée, etc). Colitel est également l'un des leaders du marché de la livraison de bagages en France.

- **SBA** : litiges bagages aéroportuaires. SBA prend en charge la gestion des bagages perdus, la gestion des contentieux bagages, le remplacement des bagages endommagés. SBA a déjà séduit de nombreuses compagnies aériennes et opérateurs aéroportuaires avec ses solutions.

La pertinence de la stratégie et le développement efficace ont permis à la société de se développer fortement au cours des dernières années avec un CA de près de 20 M€. Les cadres dirigeants ont notamment su mettre en place des process métiers et des outils informatiques pour améliorer la productivité de l'ensemble. Les marchés ciblés de Colitel et SBA sont diversifiés, en croissance, internationaux et souvent encore à structurer.

L'opération de MBO menée en 5 mois a suscité de nombreux intérêts d'investisseurs et banquiers. Ludwig Lefebvre, président de Air Road Logistics & Baggage Solutions, témoigne : « nous avons eu l'opportunité de reprendre SBA et COLITEL, sociétés dans lesquelles nous évoluons depuis respectivement 3 à 15 ans. Nous avons décidé de nous faire accompagner dans cette opération complexe afin de concrétiser cette opportunité dans les meilleures conditions possibles. Alienor Partners nous a parfaitement accompagnés en gérant l'intégralité des composantes de ce type d'opération dans un temps particulièrement contraint. Nous avons choisi Sofimac car nous avons apprécié la réactivité de l'équipe, leur capacité à comprendre les enjeux de notre métier avec une vision commune de notre stratégie de développement. »

Pierre MARTIN, Directeur d'Investissements chez Sofimac Régions ajoute : « Convaincus par la qualité et la complémentarité de l'équipe de management ainsi que sur leur capacité à franchir une nouvelle étape de développement, nous sommes fiers de les accompagner dans cette opération de reprise qui sera portée par la conquête commerciale, la digitalisation de son offre et par une politique de croissance externe dans une logique de consolidation en France et l'international et d'élargissement sur des marchés connexes ou complémentaires (avec des discussions avancées avec 3 cibles).

# Alienor Partners

Transactions & Ingénierie financière

## Intervenants :

- **Conseils société :**
  - Conseil M&A managers repreneurs : ALIENOR PARTNERS (B. Thébaud – K. Peyrot)
  - Conseil juridique Fonds : Lamartine Conseil (O. Renault – M. Suire – E. Thibaud)
  - Conseil juridique managers repreneurs : Faber Inter (N. Houssiau)
  
- **Fonds d'investissement :**
  - Sofimac Régions (P. Martin – H. Trabuchet)
  
- **Banques :**
  - Syndication : Banque Populaire Atlantique
  - Financement dette : Banque Populaire – LCL - Caisse d'Épargne

## A propos d'Alienor Partners :

ALIENOR PARTNERS est un cabinet de conseil en fusions-acquisitions basé à Bordeaux, Angoulême et Paris, qui accompagne les chefs d'entreprises dans les enjeux relatifs à leur capital : cession-transmission, acquisition-reprise, levée de fonds et réorganisation de capital. ALIENOR PARTNERS est membre du réseau des professionnels du conseil en fusion, cession, acquisition et financement d'entreprises (CNCFA). Composé de 6 personnes aux expériences et compétences complémentaires, ALIENOR PARTNERS se positionne comme le conseil des dirigeants pour toutes leurs opérations capitalistiques.

Site : [www.alienorpartners.com](http://www.alienorpartners.com)

Contact : Brice Thébaud / [bthebaud@alienorpartners.com](mailto:bthebaud@alienorpartners.com) / 06 63 44 06 76

Kevin Peyrot / [kpeyrot@alienorpartners.com](mailto:kpeyrot@alienorpartners.com) / 06 08 06 24 07

## A propos de SOFIMAC Régions :

SOFIMAC Régions est une société de gestion indépendante agréée par l'AMF dédiée à l'investissement en capital développement, transmission, capital-risque de proximité et retournement. Grâce à une offre large de financement en fonds propres et quasi-fonds propres, le fonds intervient aux différents stades de maturité des PME mais également auprès d'une grande variété de secteurs généralistes et technologiques. Basée à Paris, Clermont-Ferrand, Orléans, Lyon, Limoges, Aix-en-Provence, Caen et Rennes, SOFIMAC Régions bénéficie d'un réseau de souscripteurs institutionnels et privés fidèles. SOFIMAC Régions gère aujourd'hui 450 M€ d'actifs investis dans plus de 200 sociétés et le Groupe Sofimac plus de 750 M€ sous gestion.

Site : [www.sofimac-im.com](http://www.sofimac-im.com)

Contacts : Pierre Martin / [pierre.martin@sofimac-im.com](mailto:pierre.martin@sofimac-im.com) / 06 74 24 43 05

Hélène Trabuchet / [helene.trabuchet@sofimac-im.com](mailto:helene.trabuchet@sofimac-im.com) / 06 47 67 55 18