



BLUE VALET : 2M€ POUR DÉVELOPPER LA MOBILITÉ DE DEMAIN.

La start-up BLUE VALET vient de clôturer avec succès un tour de table de 2M€ auprès de Sofimac Partners, Siparex - Dynalim, BPACA et BPI France. Cette levée de fonds marque une nouvelle phase de croissance pour Blue Valet. Elle a été accompagnée par le cabinet Aliénor Partners dans cette opération.

Blue Valet, entreprise fondée par Hugo et Benoit Ricard en 2015 est aujourd'hui le leader du valet parking dans les hubs de mobilité français.

Moins de 2 ans après son lancement, la start-up qui a réussi à séduire près de 30 000 voyageurs, continue de se développer avec un service déjà présent dans 6 aéroports et 2 gares au premier trimestre 2017.

Les fonds levés serviront à accélérer le déploiement du service de voiturier-parking dans les principaux aéroports et gares en France afin de consolider sa position de leader, tout en se préparant au marché européen.

« Cette levée de fonds va nous permettre d'accroître la visibilité de Blue Valet à l'échelle nationale, d'asseoir sa notoriété et de se préparer au marché européen que nous visons pour fin 2017. Notre objectif ultime est de devenir le nouveau réflexe mobilité pour rejoindre sans stress aéroports et gares », complète Benoît Ricard, co-fondateur de Blue Valet.

Blue Valet s'adapte à tous les profils voyageurs loisirs ou business grâce à une offre flexible et sur-mesure. Blue Valet se démarque de ses principaux concurrents avec la récente mise en place d'une plateforme entièrement dédiée aux professionnels. Au-delà de l'aspect pratique, **BLUE VALET for Business** est une solution de gestion qui permet à une entreprise de centraliser les déplacements de ses collaborateurs et répond en toute simplicité aux problématiques business (gestion intuitive et centralisée, facturation et paiements mensuels, maîtrise des dépenses, aucune gestion de frais de parking ...)

Un service sur-mesure avec de nombreux points forts

« Notre concept repose sur une offre de stationnement pertinente et adaptée aux besoins des voyageurs (un service facile d'accès et sécurisé, une réservation en quelques clics seulement...).

Notre force est de proposer une véritable alternative aux parkings classiques des aéroports et gares grâce à une solution de mobilité sur mesure et à moindre coût. Plusieurs études révèlent que le déplacement domicile/aéroport ou domicile/gare est une source de stress pour la majorité des voyageurs. Faire le choix de Blue Valet, c'est s'assurer un voyage en toute sérénité ! » poursuit Hugo Ricard.

Les recrutements prévus en 2017

L'équipe Blue Valet est aujourd'hui composée d'une trentaine de collaborateurs répartis sur des postes stratégiques et opérationnels. Les prochaines ouvertures impliqueront plusieurs dizaines de recrutements dont certains sont déjà en cours. L'objectif est d'amener l'équipe à 100 personnes à la fin 2017.

Blue Valet, comment ça marche exactement ?

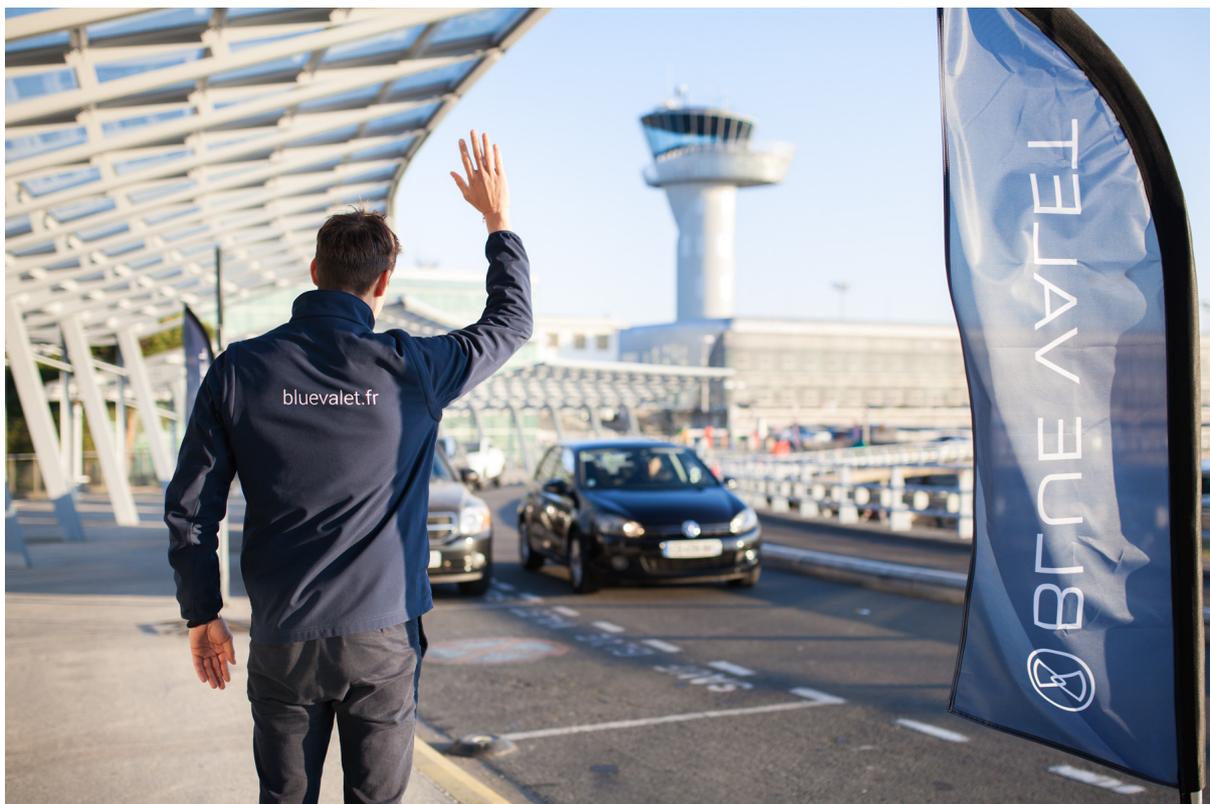
1. Je réserve en ligne mon voiturier depuis le site web bluevalet.fr ou depuis mon smartphone.
2. Le jour de mon départ, un voiturier BLUE VALET prend en charge mon véhicule devant mon terminal
3. À mon retour, je récupère mon véhicule devant mon terminal d'arrivée prêt à prendre la route

Et les tarifs ?

À partir de 8 € par jour pour, le service voiturier, les frais de stationnement et l'assurance 100% du véhicule inclus. Les options telles que le nettoyage complet, la pression des pneus ou le plein d'essence sont en supplément. Blue Valet propose également l'offre voyageurs fréquents avec différentes formules qui permettent de bénéficier de tarifs exceptionnels et simplifier le paiement grâce à l'achat de crédits.

Les services annexes

Des options sont proposées en supplément : nettoyage intérieur et extérieur de la voiture, pression des pneus, mise en carburant etc ...



Conseil juridique : Cabinet LEXIA
Albin TASTE
Isabel ADJEMIAN

À propos de BLUE VALET

Blue Valet est aujourd'hui la meilleure façon de voyager sereinement en France. Créée en juin 2015 par deux frères entrepreneurs Hugo et Benoit, la start-up s'est rapidement imposée comme le leader du parking avec voiturier dans les grands hubs de mobilités français. À l'heure de l'ultra service et du digital, Blue Valet redéfinit l'offre de stationnement et l'expérience voyageur en proposant une solution innovante « clé en main » efficace et connectée. Simple, économique et rapide, Blue Valet s'impose comme le nouveau réflexe pour rejoindre sans stress aéroport ou gare en garantissant un rapport confort/prix imbattable. Plus d'informations sur bluevalet.fr

À propos d'ALIÉNOR PARTNERS

Alienor Partners est un cabinet de conseil en fusions-acquisitions basé à Bordeaux et Angoulême qui accompagne les chefs d'entreprises dans les enjeux relatifs à leur capital : cession-transmission, acquisition-reprise, levée de fonds et réorganisation de capital. Alienor Partners est membre du réseau des professionnels du conseil en fusion, cession, acquisition et financement d'entreprises (CNCFA). Composé de 6 personnes aux expériences et compétences complémentaires, Alienor Partners se positionne comme le conseil des dirigeants pour toutes leurs opérations capitalistiques.

Contact: Kevin PEYROT - kpeyrot@alienorpartners.com - 06.08.06.24.07

À propos de SOFIMAC PARTNERS

Sofimac Partners est une société d'investissement indépendante agréée par l'AMF. Avec de multiples implantations à Caen, Clermont-Ferrand, Lyon, Limoges, Orléans, Paris, Rennes et Rome, Sofimac Partners depuis sa création, en 1977, a accompagné plus de 400 PME grâce à un panel de véhicules d'investissement répondant à l'ensemble des besoins du développement d'entreprise (amorçage, création, premier développement, capital développement, capital transmission, retournement). Le groupe Sofimac Partners gère aujourd'hui plus de 700 millions d'euros d'actifs, au travers de 18 fonds et mandats, investis dans plus de 250 sociétés, avec un portefeuille diversifié dans les secteurs industriels et technologiques. Ses activités s'articulent autour d'un pôle capital-développement / LBO dans l'industrie et les services, et d'un pôle Capital Innovation orienté principalement dans les domaines Sciences de la vie et Numérique mais abordant tous les domaines de l'innovation.

À propos de SIPAREX

Le Groupe Siparex, créé il y a 40 ans, est le spécialiste français indépendant du capital investissement dans les PME. Le Groupe affiche des capitaux sous gestion d'1,6 Md€, répartis entre les activités Midmarket (PME/ETI), Mezzanine, Small Caps (PME) et Innovation sous la marque XAnge (PME technologiques de croissance). Siparex couvre l'ensemble du territoire national à partir de Paris, Lyon, Lille, Nantes, Besançon, Strasbourg, Dijon, Limoges et Toulouse et est implanté également à Madrid, Milan et Munich.

À propos de DYNALIM

Dynalim est le Fonds de Co-Investissement de la région Nouvelle Aquitaine dont le gestionnaire est SIPAREX depuis 2011. Il a pour objectif de favoriser le développement des entreprises de la région et ainsi de pérenniser l'emploi local. Il intervient toujours conjointement selon le principe juridique « pari passu » avec un co-investisseur privé agréé sur des tickets d'interventions en fonds propres ou quasi-fonds propres compris entre 50.000€ et 1.500.000€.

À propos de BPIFRANCE

Bpifrance, filiale de la Caisse des Dépôts et de l'État, partenaire de confiance des entrepreneurs, accompagne les entreprises, de l'amorçage jusqu'à la cotation en bourse, en crédit, en garantie et en fonds propres. Bpifrance assure, en outre, des services d'accompagnement et de soutien renforcé à l'innovation, à la croissance externe et à l'export, en partenariat avec Business France. Bpifrance propose aux entreprises un continuum de financements à chaque étape clé de leur développement et une offre adaptée aux spécificités régionales. Fort de 47 implantations

régionales (90 % des décisions prises en région), Bpifrance constitue un outil de compétitivité économique au service des entrepreneurs. Bpifrance agit en appui des politiques publiques conduites par l'État et par les Régions pour répondre à trois objectifs :

- accompagner la croissance des entreprises
- préparer la compétitivité de demain
- contribuer au développement d'un écosystème favorable à l'entrepreneuriat.

Avec Bpifrance, les entreprises bénéficient d'un interlocuteur puissant, proche et efficace, pour répondre à l'ensemble de leurs besoins de financement, d'innovation et d'investissement.

À propos de la BANQUE POPULAIRE AQUITAINE CENTRE ATLANTIQUE

La Banque Populaire Aquitaine Centre Atlantique (BPACA) est une banque régionale qui met à disposition de sa clientèle tous les services d'une grande banque. Elle appartient au groupe BPCE. Sa politique consiste à mettre en commun des capitaux, la volonté et le savoir-faire d'acteurs entrepreneurs pour permettre l'accès au crédit et réinvestir sur leur territoire la valeur ajoutée qu'ils produisent.

Banque coopérative régionale, la BPACA dispose d'un réseau de 271 agences réparties sur 11 départements. Elle compte près de 632 000 clients et quelque 182 506 sociétaires. Déjà reconnue pour ses valeurs humaines et sa proximité, la Banque Populaire souhaite l'être aussi pour son expertise et sa capacité à stimuler et à accompagner leurs projets.

Les conseillers sont des interlocuteurs privilégiés, à l'écoute des attentes et besoins des clients. Ils savent solliciter au sein de leur réseau les compétences et ressources les plus utiles à la réussite des projets de leurs clients. C'est cela « additionner les forces pour multiplier les chances ».

Contacts presse – Agence Madame Kotoba

Constance Tatin – ct@madamekotoba.fr - 06 35 40 55 21

Bérengère Creton – bc@madamekotoba.fr - 06 62 62 93 49